



WIE IS AMIKE THEUNE?

Een gedreven en enthousiaste ondernemer met een passie voor het creëren van unieke culinaire ervaringen voor de High-end foodservice en evenementenbranche. Als directeur van De Oesterbazen heb ik de afgelopen jaren geleerd wat het betekent om een visie te ontwikkelen en deze tot leven te brengen. Mijn ambitie is om mijn bedrijf internationaal uit te breiden, met als eerste stap de lancering in Dubai.

“
**Mijn ambitie
is om een
internationaal
organisatie te
leiden en
deze te
positioneren
als
marktleider**



**LET'S
WORK
TOGETHER**

WAT

Als directeur van De Oesterbazen houd ik me dagelijks bezig met het strategisch uitbreiden van ons bedrijf. Dit betekent dat ik zowel leiding geef aan onze operaties als nieuwe kansen verken in markten zoals de High-end foodsector en evenementenbranche. Van marketingcampagnes ontwikkelen tot het aangaan van waardevolle partnerships, ik zorg ervoor dat De Oesterbazen telkens groeit en innoveert.

COMPANY OVERVIEW

2023

Our firm is founded

5+

Employees

218+

Happy Clients

DOE

Verkoop & Relatiebeheer

- Als verkoopmedewerker bij Cappendijk Volvo Dealer heb ik waardevolle ervaring opgedaan in het adviseren van klanten en het realiseren van verkoopdoelstellingen binnen de automotive sector.
- Bij Smiley-Apple was ik verantwoordelijk voor het opzetten van het schoolfruitprogramma. In deze rol hield ik me bezig met het ontwikkelen van een verkoopstrategie en het uitbreiden van samenwerkingen met scholen en andere partners.

IK?

Leiderschap & Projectmanagement

- Als projectleider was ik verantwoordelijk voor het succesvol opzetten van Culichella, een outdoor bioscoop evenement. In deze rol coördineerde ik de logistiek, marketing en partnerships om een onvergetelijke ervaring voor de bezoekers te creëren. Dit project heeft mijn leiderschaps- en organisatietalenten verder versterkt.
- Ik heb ervaring opgedaan met het ontwikkelen van een volledig businessplan voor Working-Bee. Hierbij was ik verantwoordelijk voor het onderzoeken van de markt, het opstellen van een strategie en het definiëren van een haalbaar en schaalbaar bedrijfsmodel. Dit project heeft mijn strategische en ondernemerschapsvaardigheden verder ontwikkeld.

**IK
WAS
EEN
LOSER.**

HOE HEB IK MIJ ONTWIKKELD?

VAN MARKETINGSTRATEGIE EN ENGELS CURSUS

In het eerste jaar lag de focus op het opzetten van Pyramide marketing voor ISAGENIX. Het doel was om een stap te zetten naar het leren en beheren van een eigen onderneming.

NAAR FINANCIËEL INZICHT

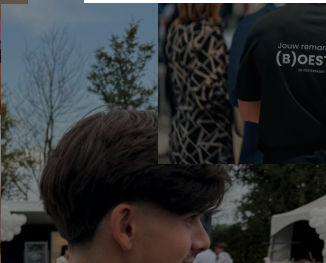
Daarnaast ontwikkelde ik de financiële kennis door te leren beleggen, wat cruciaal is voor het begrijpen van kapitaalbeheer binnen mijn eigen portemonnee.

EN VERVOLG NAAR EEN NATIONALE ONDERNEMING MET 5 MAN PERSONEEL

In het tweede jaar paste ik de marketing- en financiële inzichten toe om je bedrijf op nationaal niveau te laten groeien. Dit betekende dat ik nieuwe markten binnen Nederland aanboort, investeringen beter beheert, en het bedrijf verder uitbreidt met een solide nationale aanwezigheid.



SCAN ME



**WAT
VOEG**

IK

TOE?

MIJN KERNWAARDEN

Doorzettingsvermogen

Innovatie

Resultaatgerichtheid

Leiderschap

MIJN KWALITEITEN

Strategisch denken

Relatiebeheer

Aanpassingsvermogen

Creativiteit

Teamplayer

Als gemotiveerde en enthousiaste directeur van een eigen internationale onderneming breng ik een unieke combinatie van creativiteit en strategisch inzicht naar een bedrijf. Mijn vermogen om innovatieve marketingstrategieën te ontwikkelen, samenwerkingen aan te gaan met partners en een markt te begrijpen, ben ik in staat om onderscheidend te zijn in een concurrerende markt. Daarnaast ben ik gepassioneerd over het creëren van waardevolle ervaringen voor klanten, wat niet alleen de klanttevredenheid verhoogt, maar ook bijdraagt aan de groei en het succes van een bedrijf tot internationale schaal.



CONTACT

Ik kom graag in contact om jouw bedrijf een BOOST te geven!

AMIKE THEUNE

+31 6 40 07 88 66

theuneamike@gmail.com

Grenzen verleggen, smaken verbinden

<https://theuneamike.wixsite.com/website>



amiketheune



Amike Theune



amike theune